

Mystic Business - Mon bilan mensuel

Date :

1. Mise au point

Décris une victoire ou un accomplissement du dernier mois. Qu'en retires-tu ?

Décris un défi ou une difficulté du dernier mois. Comment ceci t'a-t-il servi ?

2. Où désires-tu être?

Qu'aimerais-tu créer ce mois-ci ?

Que feras-tu de différent ?

Quels sont tes objectifs avec doTERRA ?

> Pour le mois à venir :

> En général :

Quel rang veux-tu atteindre ?

Je suis

le ou avant le

De quel support as-tu besoin pour t'aider à atteindre tes objectifs du prochain mois ?

3. Pourquoi est-ce important pour toi ? Fais le lien avec ton « grand pourquoi ».
Qu'est-ce que l'atteinte de cet objectif ou rang t'apporter dans tous les domaines de ta vie ?

4. As-tu atteint les objectifs que tu t'étais fixé le mois dernier ?

Oui Non

A ton avis, pourquoi ?

5. Ton plan d'action

- Combien de bilan as-tu réalisés ?
- Combien d'ateliers as-tu donnés ?
- Combien de temps as-tu passé chaque semaine sur les réseaux sociaux ?
- A combien de personnes as-tu présenté l'opportunité d'affaires ?
- As-tu des urnes déposées chez des commerçants ?

- Sur une note de 0 à 10, évalue la pertinence de ton plan d'action :

- Combien de temps as-tu consacré à ton développement personnel ?
- As-tu consacré suffisamment de temps à prendre soin de toi ?

6. Es-tu engagé.e à réussir?

Sur une échelle de 0 à 10, quel est ton niveau d'engagement envers toi-mêmes, envers tes rêves, envers ton équipe ?

Explicite ton engagement (tu as des pépites à découvrir ici, prends le temps de répondre)

Réflexions complémentaires :
